

***Crawford B.V. is gevestigd in Heerhugowaard. Ons team van ongeveer 230 medewerkers verkoopt, monteert en verleent service aan industriële deuren en laad- en lossystemen in Nederland. Wij zijn toonaangevend in de markt en staan bekend om onze betrouwbare producten en uitstekende service.***

***Crawford B.V. is onderdeel van de Crawford Group. Deze groep maakt deel uit van de industriële, beursgenoteerde Cardo Group. Kijk ook eens op onze website: [www.crawfordsolutions.nl](http://www.crawfordsolutions.nl)***



## Account Manager regio Den Haag

In deze functie ben je verantwoordelijk voor de commerciële resultaten van Crawford bij (grote) end users in jouw werkgebied, regio Den Haag.

Met jouw aanpak en inlevingsvermogen ben je feilloos in staat de problematiek bij de opdrachtgever te doorgronden, de behoefte te bepalen en deze te vertalen naar concrete Crawford-oplossingen.

Het is essentieel dat je communicatief sterk bent en snel kunt schakelen tussen diverse gespreksniveaus. Je bent gericht op bestaande relaties, die je onderhoudt en steeds verder uit weet te bouwen. Uiteraard behoort het uitbreiden van het klantenbestand ook tot je taken.

In deze functie werk je veelal vanuit huis en rapporteer je aan de Sales Manager.

### De persoon die wij zoeken:

- Commerciële ervaring, technische affiniteit
- Hbo werk- en denkniveau
- Ambitieuw, gedreven, betrokken, resultaatgericht
- Open en direct in communicatie, leergierig
- Empatisch vermogen, logistiek inzicht

### Wij bieden jou:

- Een internationale organisatie volop in beweging met een gevestigde naam
- Een enthousiast team om mee samen te werken
- Verantwoordelijkheid en de mogelijkheid je eigen inbreng te geven
- Een aantrekkelijk pakket primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden

### Interesse?

Ben je geïnteresseerd? Stuur dan een e-mail met CV naar:

[personeelszaken@crawfordsolutions.com](mailto:personeelszaken@crawfordsolutions.com)

Voor vragen kun jij je wenden tot Alexa Blokdijk (HR-Director Benelux).

