



Solutions that work

## Business Development Manager (CRAW101)

Als Business Development Manager breng je de mogelijkheden van Crawford op het gebied van service onder de aandacht in de facility management branche en bij end users in Nederland. Je bent verantwoordelijk voor de commerciële resultaten binnen dit segment. Hiertoe breng je de markt in kaart, leg je nieuwe contacten en maak je waar mogelijk gebruik van je netwerk met als doel: het bouwen van een klantenbestand, dit vasthouden en steeds verder uitbreiden. Je weet klanten te overtuigen van de toegevoegde waarde van Crawford binnen de markt van facility management. In deze functie werk je veelal vanuit huis en rapporteer je aan de General Business Development Manager.

### De persoon die we zoeken!

- Commerciële ervaring binnen/gericht op facility management
- Hbo werk- en denkniveau
- Duidelijke visie qua aanpak, doorzettingsvermogen
- Zelfstandig, gestructureerd, overtuigend
- No-nonsense, resultaatgericht, open

## Account Managers (CRAW102)

In deze functie ben je verantwoordelijk voor de commerciële resultaten van Crawford bij (grote) end users in jouw werkgebied (regio West-Brabant, Zeeland, Zuid-Holland, Utrecht en Oost-Nederland). Met jouw aanpak en inlevingsvermogen ben je feilloos in staat de problematiek bij de opdrachtgever te doorgronden, de behoefte te bepalen en deze te vertalen naar concrete Crawford-oplossingen. Het is essentieel dat je communicatief sterk bent en snel kunt schakelen tussen diverse gespreksniveaus. Je bent gericht op bestaande relaties, die je onderhoudt en steeds verder uit weet te bouwen. Uiteraard behoort het uitbreiden van het klantenbestand ook tot je taken. In deze functie werk je veelal vanuit huis en rapporteer je aan de Sales Manager.

### De ideale kandidaat!

- Commerciële ervaring, technische affiniteit
- Hbo werk- en denkniveau
- Ambitieuw, gedreven, betrokken, resultaatgericht
- Open en direct in communicatie, leergierig
- Empatisch vermogen, logistiek inzicht

### Wat biedt Crawford?

Crawford is een internationale organisatie met een gevestigde naam. Daarnaast biedt zij uitdagende, zelfstandige functies met ruimte voor initiatief en ondernemerschap en prima arbeidsvoorwaarden.

### Belangstelling?

Solliciteer via [www.velde.nl](http://www.velde.nl). Voor meer informatie kun je contact opnemen met Peter van Geel of kijken op [www.crawfordsolutions.com](http://www.crawfordsolutions.com)

**Crawford** is internationaal marktleider op het gebied van industriële deuren en logistieke oplossingen. Het programma met deuren en dock equipment in combinatie met specialistische knowhow en ongeëvenaarde service zijn de redenen voor inmiddels meer dan een miljoen klanten om te kiezen voor Crawford. Crawford biedt totaaloplossingen en is een leverancier waarop de klant kan bouwen, iedere dag weer. De organisatie heeft dochterondernemingen in meer dan 30 landen en is onderdeel van het beursgenoteerde Zweedse Cardo. Het Nederlandse onderdeel, **Crawford B.V.**, is gevestigd in Heerhugowaard. Vanuit hier bedient een team van circa 250 medewerkers de Nederlandse markt. Gedegen advies, montage en een uitstekende service staan hierbij centraal.



**VAN DER VELDE GROEP**  
VERKOOPFUNCTIES

Postbus 140, 5260 AC Vught  
Telefoon +31 (0)73 656 57 55 • [www.velde.nl](http://www.velde.nl)

WERVING, SELECTIE EN ASSESSMENT VOOR  
VERKOOP-, MARKETING-, INKOOP- EN DIRECTIEFUNCTIES

VUGHT | ZALTBOMMEL | ANTWERPEN | DÜSSELDORF